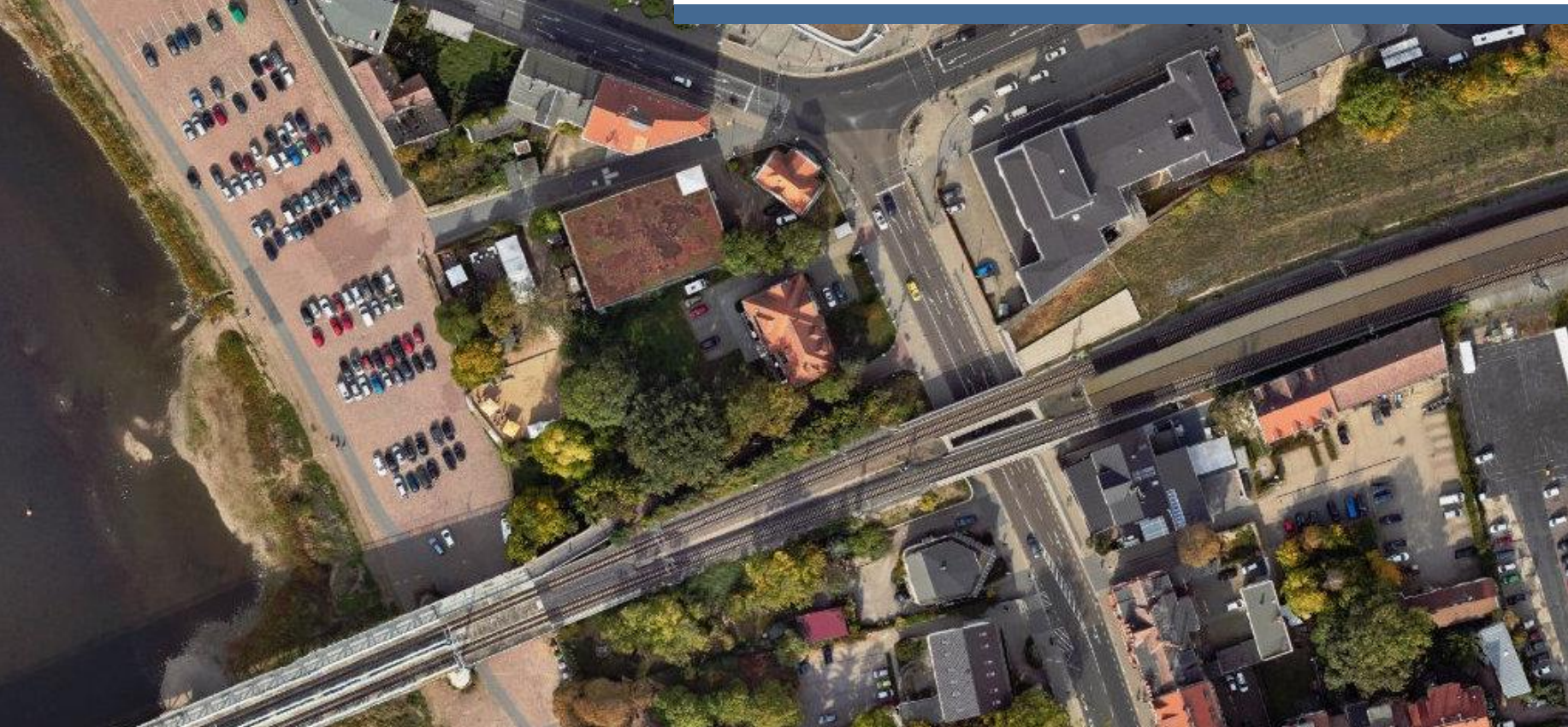




PROJEKT GEOME0

REF.-NR. 229



HIGHLIGHTS

Sehr hohe Auslastung und Planungssicherheit durch langjährige Kundenbeziehungen und lukrative Rahmenverträge

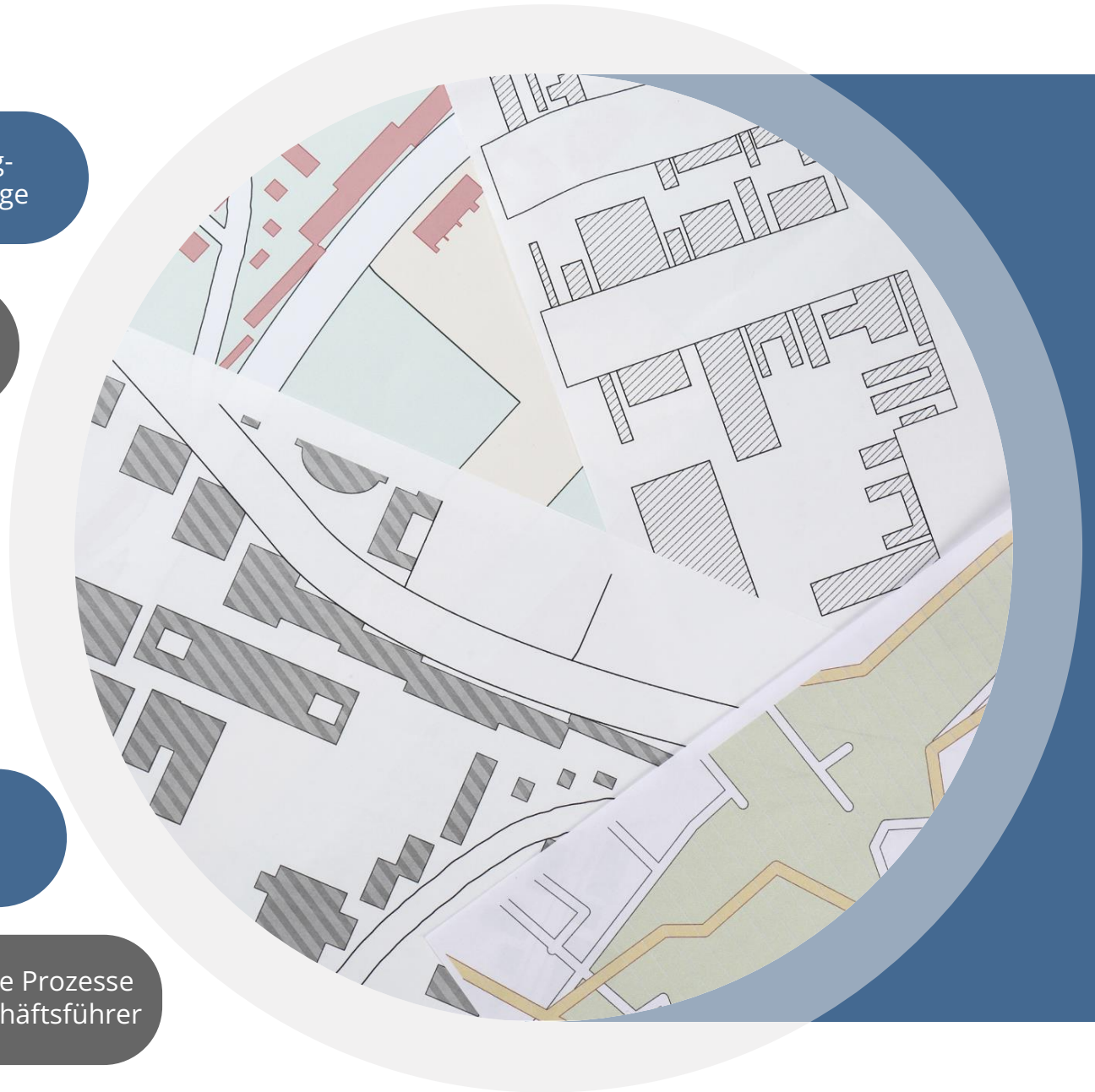
Ein Portfolio-Mix aus etablierten und weiterhin stark nachgefragten Geschäftsfeldern (z. B. „XPLAN“)

Portfolioübergreifende Kompetenzen und Know-how (u. a. hinsichtlich Multispektral-Bildern)

Hohe Ausschreibungsquote durch eine erstklassige Reputation und langjährige Erfahrungen

Lange Mitarbeiterzugehörigkeit aufgrund eines breiten Aufgabenspektrums und einer kollegialen Atmosphäre

Eine etablierte Organisationsstruktur und funktionierende Prozesse sorgen für eine geringe Abhängigkeit vom aktuellen Geschäftsführer

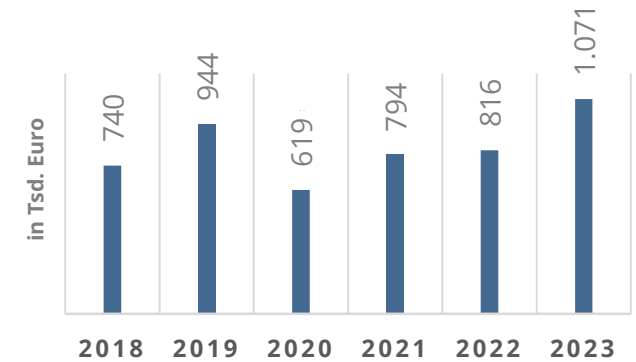


ECKDATEN

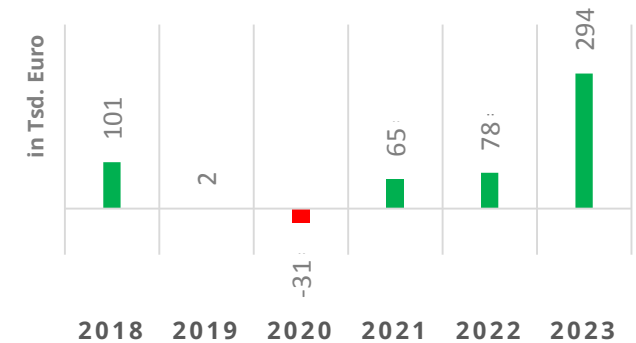
Branche	Geoinformationsmanagement & -systeme
Mitarbeiter	12 (mit Geschäftsführer)
Region	Ostdeutschland
Modalitäten	Übergabe im Rahmen eines Share Deals
Immobilie	Mietverträge (kein Verkauf der Immobilie)
Preis	0,73 Mio. Euro für 100 % der Gesellschaftsanteile (Enterprise Value)

Wir sind beauftragt eine Vorauswahl zu treffen und geeignete Käufer zu prüfen, selbstverständlich behandeln wir Ihre Informationen streng vertraulich. Für den Käufer entstehen keine Kosten durch unsere Tätigkeit.

UMSATZ



EBIT BEREINIGT



- Aufgrund bestehender Rahmenverträge mit Kunden, kann für die Geschäftsjahre 2024, 2025 und 2026 bereits jetzt ein Großteil der geplanten Umsatzerlöse als gesichert bewertet werden

KONTAKTIEREN SIE UNS

PARZER + COLLEGEN GmbH

Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen?

Wir unterstützen Sie bei der Bewertung Ihrer Firma, der Kaufpreisermittlung und der Erstellung aussagekräftiger Verkaufsunterlagen. Auf Wunsch begleiten wir die Gespräche mit den Interessenten und beraten Sie bis zum Abschluss des Unternehmensverkaufs.

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung und möchten ein bestehendes Unternehmen kaufen? Unsere Beratungsleistung umfasst das gesamte Spektrum von der Suche nach einem für Sie passenden Unternehmen, über die Bewertung des Unternehmens, der Begleitung von Verhandlungen mit dem Verkäufer, bis hin zur Finanzierungsberatung und Unterstützung bei der Beantragung von Fördermitteln und Finanzierungskrediten.



Michael Habla
Projektleiter

📍 Andernacher Str. 53
90411 Nürnberg

📞 0170 961 39 15

✉️ habla@fibede.de

🌐 www.fibede.de