Wenn dieser Newsletter nicht richtig angezeigt wird, klicken Sie bitte hier.

Firmenberatung DEININGER

PARZER COLLEGEN consulting

WIE PASSEN KRISE UND NACHFOLGEPLANUNG ZUSAMMEN?

Die letzten Jahren zeichneten sich weltweit durch eine Reihe wirtschaftlicher Krisen und Herausforderungen aus.
Die Corona-Pandemie, die daraus resultierenden Lieferengpässe und aktuell der Ukraine-Krieg haben weitreichende Folgen, auch auf die wirtschaftliche Lage in Deutschland. Die kriegsbedingte Inflation schwächt das Verbrauchervertrauen. Hinzu kommen die aktuellen Pläne der Bundesregierung für die Energieversorgung, die einen weiteren Preisanstieg auslösen können. Trotz allgemeiner Veränderungen und Verunsicherungen am Markt, zeigt sich der Mittelstand jedoch erstaunlich resilient. Aus diesem Grund spricht auch jetzt einiges dafür, dass mittelständische Unternehmer Ihre Nachfolgeplanung vorbereiten und einleiten können.
Wenn Sie über einen Verkauf Ihrer Firma nachdenken oder bereits auf der Suche nach der geeigneten Nachfolge sind, möchten wir Ihnen die folgenden Informationen mit auf den Weg geben.

Ihr Harald Deininger

Ihr Harald Deininger mit Team

SUCHPROFIL ZAHLREICHER INVESTOREN

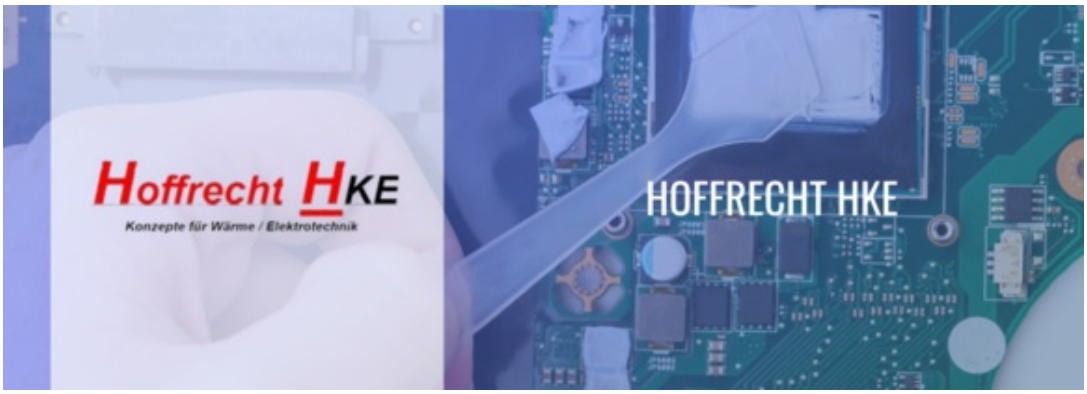
Strategische Investoren suchen vor allem wirtschaftlich robuste KMUs und mittelständische Betriebe in Wachstumsmärkten aber auch Firmen, die die Fachkräftelücke beim Käufer-Unternehmen schließen können. Mittelständler befinden sich daher nach wie vor im Fokus zahlreicher Investoren! Förderlich ist hierbei die Existenz einer gut eingespielten und erfahrenen zweiten Führungsebene, die zentrale Leitungsaufgaben im operativen Betrieb übernommen hat und mit der Unternehmensphilosophie und -kultur vertraut ist. Dies erleichtert den Übergang des Unternehmens in die Hände des neuen Eigentümers, setzt Managementkapazitäten beim neuen Eigentümer frei und minimiert dessen Geschäftsrisiken. Darüber hinaus ist es für den Verkäufer zentral, die Alleinstellungsmerkmale seines Unternehmens hervorzuheben; sprich, klar aufzuzeigen, worin sich dessen Unternehmen von Wettbewerbern differenziert und abhebt.

Setzen Sie hierbei unbedingt auf professionelle Beratung. M&A-Berater bringen Expertise hinsichtlich eines strukturierten Verkaufsprozesses mit und wissen präzise, worauf geachtet werden muss, damit Sie Ihr Unternehmen mit einer guten Nachfolgelösung in neue Hände geben können.

Es interessiert Sie, wie gut Ihr Unternehmen aktuell am Markt positioniert ist? Dann nutzen Sie hierfür gerne unseren kostenlosen Unternehmenswertrechner.

Wir freuen uns, wenn Sie persönlich mit uns in Kontakt treten. Die Firmenberatung Deininger und die Parzer + Collegen GmbH können auf knapp 30 erfolgreiche Jahre Erfahrung im M&A-Geschäft zurückblicken.

WAS UNSER KUNDE SAGT



„Ich bin gelernter Elektriker und gehe dieser Tätigkeit schon mehrere Jahrzehnte leidenschaftlich nach. Aufgrund dieser Leidenschaft habe ich 1997 die Firma Hoffrecht HKE gegründet und erfolgreich bis heute geführt.

2020 kam dann erstmals der Gedanke, dass ich mich wieder mehr meiner Leidenschaft und weniger den Aufgaben eines Inhabers widmen möchte. Der Verkauf meiner Firma war dann der nächste Schritt.

Mit genauen Zielvorstellungen für den Verkauf, der Leitung und der Zukunft des Unternehmens habe ich mich dann vertrauensvoll an die Firmenberatung Deininger und Parzer + Collegen GmbH gewandt.

Nach Sichtung einiger möglicher Interessenten, fand die Firmenberatung Deininger einen geeigneten Käufer, bei dem sowohl meine Wünsche als auch die Wünsche des Käufers gut abgeholt wurden.

Ich lieferte ein effizientes, gut etabliertes und aufstrebendes Unternehmen mit guter Führungsstruktur zu angemessenem Preis und bekam einen Käufer, der sich ab sofort um alle organisatorischen Führungsthemen kümmert. Als angestellter Geschäftsführer konnte ich so Teil des Unternehmens bleiben.

Die Einigung mit der Firma Systeex Brandschutzsysteme GmbH aus Hanau mit rund 500 Mitarbeitern verlief reibungslos. Systeex liefert die perfekte Expertise für zukünftige Personalstrukturen, Buchhaltung und mehr, um die ich mich nicht mehr kümmern wollte.

Durch die zielgerichtete Zusammenarbeit mit Herrn Deininger und Herrn Dr. Hartwig konnten so die Herausforderungen für den Verkauf in einer adäquaten Zeit gelöst werden. Ich bedanke mich für die reibungslose Zusammenarbeit und bin sehr überzeugt, zusammen mit der Firmenberatung Deininger, den passenden Käufer mit zukunftsweisender Vision für mein Unternehmen gefunden zu haben. – Vielen Dank für den hervorragenden Ablauf!“

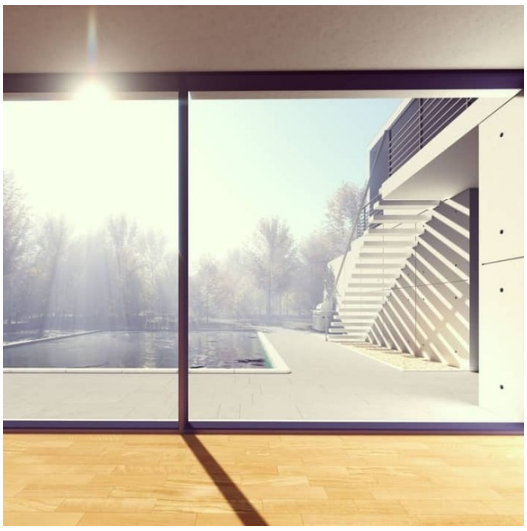
Tobias Hoffrecht
Hoffrecht HKE, Geschäftsführer

UNSERE VERKAUFSANGEBOTE

SOFTWAREUNTERNEHMEN

Kaufpreis: 2,45 Mio €
Größe: 13 MA

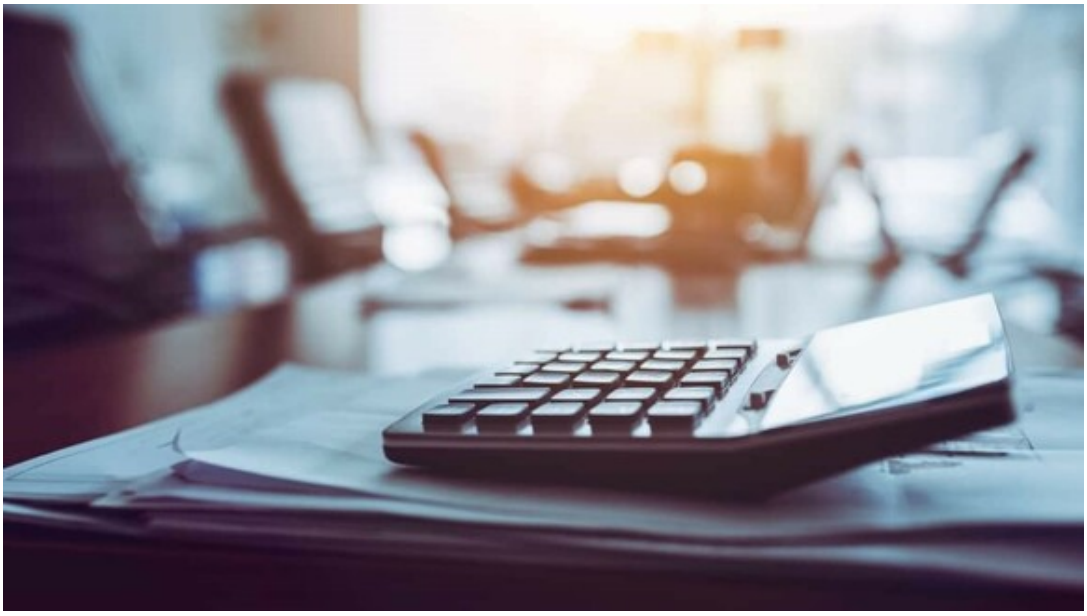
Weitere Informationen



FENSTER UND TÜRENSTUDIO

Kaufpreis: 0,525 Mio €
Größe: 3 MA

Weitere Informationen



WAS IST IHR UNTERNEHMEN WERT?

Die Ermittlung des Unternehmenswertes ist das zentrale Element der Kaufpreisfindung. Wir unterstützen Sie, den richtigen Kaufpreis für Ihr Unternehmen zu finden und bewerten nach objektiven Kriterien.

Senden Sie uns Ihre Anfrag, wir werden Sie kontaktieren und Sie über den Wert Ihres Unternehmens informieren. **Zum Unternehmenswertrechner**

FIRMENBERATUNG DEININGER

www.fibede.de

nachfolge@fibede.de

Copyright © 2022 Firmenberatung Deininger und Parzer + Collegen GmbH, Alle Rechte vorbehalten.
Sie erhalten diese E-Mail, weil Sie einen Newsletter von unserer Website abonniert haben.

Unsere Postanschrift:
Firmenberatung Deininger
Andernacher Str. 53
Nürnberg 90411
Germany

Klicken Sie hier um sich aus dem Verteiler abzumelden.