

Strategischer Investor für einen Objektausstatter mit Planungsbüro gesucht

Das Unternehmen aus Bayern ist im Bereich der Planung und Entwicklung von Gesamtkonzepten sowie der Lieferung und Montage von Möbelstücken aller Art tätig. Daneben gehört auch der Handel mit Objektmöbeln zum Geschäftsfeld. Zum Kundenstamm gehören u.a. Hotelketten, Brauereien (Gastronomie), Einrichter und Arztpraxen.

Ein ausführliches Exposé, sowie Bilanzen, GUV, Verträge usw. können zur Einsicht vorgelegt werden.

Eckdaten:

Branche: Objekteinrichter, Möbelhandel, Planung von Gesamtkonzepten – ausschließlich B2B

Lage: Bayern

Finanzdaten: Umsatz (2017/2018): 2.063.000 €; Umsatz (2018/2019): 1.900.000 €;
Umsatz (BWA August 2020): 2.000.000 €

EBIT (2018/2019): 126.600 €; EBIT (BWA August 2020): 98.000 €

Es handelt sich um ein unterjähriges Geschäftsjahr (01.10. bis 30.09.)

Mitarbeiter: 10 zzgl. Geschäftsführer

Modalitäten: Das Unternehmen soll zu einem Kaufpreis von 680.000 € zu 100% verkauft werden. Die Immobilie kann zu einem separaten Kaufpreis gekauft oder langfristig angemietet werden. Gesucht wird ein strategischer Investor aus den Bereichen Möbelhandel, Schreinerhandwerk, Hotellerie, Gastronomie oder ein finanzstarker Existenzgründer.

Wir sind beauftragt eine Vorauswahl zu treffen und geeignete Käufer zu prüfen, selbstverständlich behandeln wir Ihre Informationen streng vertraulich. Für den Käufer entstehen keine Kosten durch unsere Tätigkeit.

Weitere Informationen erhalten Sie von

Firmenberatung Deininger

Florian Schemm
schemm@fibede.de

Andernacher Str. 53
90411 Nürnberg
0911/ 439 442 60



Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen? Wir unterstützen Sie bei der Bewertung Ihrer Firma, der Kaufpreisermittlung und der Erstellung aussagekräftiger Verkaufsunterlagen. Auf Wunsch begleiten wir die Gespräche mit den Interessenten und beraten Sie bis zum Abschluss des Unternehmensverkaufs.

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung und möchten ein bestehendes Unternehmen kaufen? Unsere Beratungsleistung umfasst das gesamte Spektrum von der Suche nach einem für Sie passenden Unternehmen, über die Bewertung des Unternehmens, der Begleitung von Verhandlungen mit dem Verkäufer, bis hin zur Finanzierungsberatung und Unterstützung bei der Beantragung von Fördermitteln und Finanzierungskrediten.